

## Een onafhankelijke strategische consultancy

Wij ontwikkelen **creatieve en realistische strategieën** die u te helpen de **belangen van uw leden beter te behartigen**. Hebt u nood aan een **rechttoe-rechtaan, pragmatische** kijk naar uw uitdagingen, dan bent u bij ons aan het juiste adres.

Wat wij doen, is het vinden van out-of-the-box oplossingen, die u instaat stellen uw uitdagingen het hoofd te bieden. De **dienstverlening naar uw leden** en het **behartigen van de ledenbelangen** zijn typisch ons start en eindpunt. We hanteren een **integrale aanpak** om uw organisatie en dienstverlening vorm te geven. We zijn steeds bereid u te helpen met de **uitrol of het invoeren** van onze voorgestelde oplossingen.

De maatschappelijke context waarin belangenorganisaties en koepels opereren wordt almaar complexer.

Beslissingen nemen over *hoe* je iets doet wordt ook almaar complexer.

De belangen behartigen van leden nu en in de toekomst blijft de bestaansreden voor federaties.

Federaties dienen problemen zo efficiënt mogelijk weg te werken om opnieuw de focus te leggen op de leden en hun noden.

- prof. Hendrik Vanmaele,

UGent en Vlerick

## Voor federaties, koepels en andere leden-gerichte organisaties

Federaties, koepels en het maatschappelijk middenveld en andere leden-gerichte organisaties zoals HR-dienstenleveranciers bewegen in alsmaar complexer speelveld.

**Regionalisering**, gewijzigde **verwachtingspatroon van leden**, veranderende **maatschappelijke context**, veranderende budgettaire context of niet-passende **contributie-verdeelsleutels**, inefficiënte **processen** of een **organisatiestructuur** niet aangepast aan de noden. Dit zijn maar enkele van de uitdagingen die de werking van uw structuur kunnen verstoren en waar wij u kunnen begeleiden om oplossingen te vinden.

## Doe beroep op ons (!), zoals ook

Agoria (\*)  
BEBAT (\*)  
ETION  
EUCOBAT (\*)  
Federtyre (\*)  
Fost plus (\*)  
GOCA

RECUPEL (\*)  
Recytyre (\*)  
sdworx  
Traxio  
VKW Limburg  
Wecycle (\*)  
UNIZO



# Onze Expertise

## Richting geven & Strategie

- Doorlichten vanuit een strategisch perspectief
- Ontdekken van dienstverlenings-opportunities
- Differentiatie t.o.v. andere federaties
- Ontwikkelen van dienstverlening
- Onderzoek naar de tevredenheid, noden en wensen van leden
- Regionalisatie
- Internationalisatie
- Kost van dienstverlening bepalen en verbeteren

## Groei versnellen

- Focus en positionering bepalen
- Nieuwe, leden-gerichte strategie ontwikkelen
- Vinden van groei hefboomen

## Regionalisatie

- Uitwerken van regionalisatie strategie
- Gedifferentieerde dienstverlening in verschillende regio's
- Stroomlijnen van de werking van geregionaliseerde organisaties
- Aanpassingen naar aanleiding van politieke veranderingen

## Stroomlijnen van de organisatie

- Kantelen van organisaties van product gedreven naar lid-gedreven
- Post M&A integratie
- Introductie van kennisdomeinen en kennispooling
- Organisatiestructuur ontwikkelen
- Organisatiecultuur veranderen

## Partner search

- Screening van partners
- Identificeren van synergiën
- Faciliteren van win-win partnership discussies
- Het juiste samenwerkingsmodel zoeken
- Samenvoegen van organisaties
- Implementatie richting geven
- Beleids- of dienstverleningsplannen
- Aflijnen van alle functionele domeinen op de strategie
- Nieuwe werkingsmodellen uitrollen

## Veranderbeheer & team

- Project & programma management
- Team dynamics & efficiëntie
- Cultuurverandering
- Coachen van de organisatie maturiteit
- Persoonlijke ontwikkelingsplannen voor het management
- Heruitvinden van de aansturing

# Waarom we verschillend zijn

## Leden en marktgericht

We leggen de focus waar die dient te liggen: op de dienstverlening naar uw leden, uw markt of uw achterban om een waarde toevoegende dienstverleningen op te stellen.

## Integrale aanpak

Onze methodologie helpt niet alleen met richting geven, positionering en strategie; maar helpt ook bij het vertalen van keuzes naar waarde toevoegende veranderingen in de volledige organisatie. Van strategie tot de uiteindelijke dienstverlening, van het ontwikkelen van visie tot de organisatorische veranderingen.

## Pragmatisch

We zorgen er steeds voor dat ons oplossingen gemakkelijk uit te rollen zijn.

# Contact gegevens

**Aarzel niet** en neem rechtstreeks contact op met ons senior management voor meer inlichtingen

*Jonas Hatem, partner, op +32 (499) 539 713 of [Jonas.Hatem@mcl.eu](mailto:Jonas.Hatem@mcl.eu)*

*Pieter Ivens, partner, op +32 (474) 21 5678 of [Pieter.Ivens@mcl.eu](mailto:Pieter.Ivens@mcl.eu)*



MCL is a boutique strategic consultancy with unique skills in strategy, decision-making and enhancing market drive. Combining experience, state of the art quantitative skills and comprehensive capabilities across all industries, we collaborate with our clients to guide them through changes in strategy, organisation and processes. Our homepage is <http://www.mcl.eu>

MÖBIUS, our parent, is an independent regional European management consultancy with offices in 4 countries and headquartered near Ghent, Belgium. Our homepage is <http://www.mobius.eu>